

## NOTA DE PRENSA

### TELEFÓNICA LANZA OPEN CLOUD Y CLOUD SERVER EN BRASIL, CHILE Y MÉXICO PARA IMPULSAR LOS SERVICIOS EN LA NUBE

- Open Cloud es la propuesta de nube pública de Telefónica basada en Openstack, con un modelo de pago por uso por minutos y con servicios pioneros como servidores físicos de Bare metal o una funcionalidad avanzada de Base de datos.
- Cloud Server es la apuesta de Telefónica para las necesidades básicas de IT de los clientes del segmento de PYMEs.

**Madrid, 29 de septiembre del 2016.-** [Telefónica Business Solutions](#), proveedor líder de una amplia gama de soluciones integrales de comunicación para el mercado B2B, y Huawei, proveedor líder global de soluciones de Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC), han lanzado los servicios Open Cloud y Cloud Server en Brasil, Chile y México. Este lanzamiento se enmarca en el acuerdo global de colaboración entre ambas compañías para impulsar la migración de los servicios tradicionales IT de los clientes a la nube.

[Open Cloud](#) es un servicio de nube pública basado en la tecnología de Openstack, que se encuentra alojado en los centros de datos de Telefónica en Brasil, Chile y México. Este servicio es la apuesta de Telefónica por una nube abierta y segura, que ofrece un amplio conjunto de servicios que van desde cómputo, almacenamiento, redes y bases de datos hasta servicios más avanzados de analítica, seguridad y desarrollo de aplicaciones. Una de las principales ventajas de Open Cloud es la posibilidad de conectarse a las redes privadas del cliente, así como la conectividad con otros servicios de *datacenter* de Telefónica. Todo esto permite al cliente tener entornos de nube híbrida, todo de forma rápida, sencilla y cumpliendo con la normativa y regulación local de los países.

Igualmente, Telefónica ya dispone comercialmente del servicio [Cloud Server](#) en Brasil, Chile y México, implementado sobre la plataforma de Huawei. Cloud Server permite desplegar un servidor en la nube de forma rápida y sencilla sin necesidad de un amplio conocimiento técnico, permitiendo que las empresas puedan centrarse en su negocio y delegar en Telefónica la gestión de la infraestructura. Cloud Server es la propuesta de Telefónica para las necesidades básicas de IT de los clientes del segmento de pequeñas y medianas empresas.

Telefónica Business Solutions y Huawei continúan trabajando conjuntamente en el marco del acuerdo global de colaboración entre ambas compañías. Los próximos países en los que se lanzarán los servicios serán Argentina y Perú, así como USA para dar soporte a los clientes internacionales de Telefónica que operan en dicho mercado.

José Luis Gamo, Director de Productos y Soluciones B2B de Telefónica Business Solutions, comentó: “El lanzamiento de los servicios de Open a Cloud y Cloud Server en Brasil, Chile y México en tiempo record es un gran hito conjunto de Telefónica y Huawei. Un socio tecnológico estratégico para Telefónica que nos permite ofrecer en el mercado una oferta de Cloud con las mejores prestaciones, al mejor precio y con la última tecnología. Con este lanzamiento, que supone la apuesta de Telefónica por una nube abierta y segura, avanzamos en nuestro objetivo de dar la mejor oferta para servicios en la nube e impulsando la transformación digital de los clientes”.

Zheng Yelai, Presidente de la línea de Producto TI de Huawei, comentó: “Estamos orgullosos de tener una alianza estratégica global de Cloud con Telefónica, cuyo objetivo es desplegar servicios avanzados de Cloud pública para todos sus clientes de empresas. La inversión sostenida y a largo plazo de Huawei en tecnologías de información y comunicaciones globales, junto con las capacidades líderes de Telefónica en el desarrollo del mercado B2B, hacen que ambas compañías apunten a la transformación de los mercados tradicionales, ofreciendo servicios Cloud innovadores y de alta calidad, a las empresas y clientes del segmento PYME. El negocio Cloud es estratégico y clave para Huawei y estamos comprometidos a incrementar cada vez más nuestra inversión en esta área. Trabajando juntos, Telefónica y Huawei pueden crear diferencias clave y tener éxito en el mercado”.

#### **Acerca de Telefónica Business Solutions**

[Telefónica Business Solutions](#), proveedor líder de una amplia gama de soluciones integrales de comunicación para el mercado B2B, gestiona globalmente los negocios de Empresas (Grandes empresas y PyMEs), MNC (Corporaciones Multinacionales), Mayorista (operadores fijos y móviles, ISPs y proveedores de contenidos) y negocio de Roaming dentro del Grupo Telefónica. Business Solutions cuenta con un portfolio integral, innovador y competitivo para el segmento del B2B el cual incluye soluciones digitales (Cloud y Seguridad) y servicios de telecomunicaciones (servicios internacionales de voz, IP, capacidad de banda ancha, servicios de satélites, movilidad y servicios integrales de IT, fijos y móviles así como soluciones globales). Telefónica Business Solutions es una organización multicultural que desarrolla su actividad profesional en más de 40 países y cuyos servicios llegan actualmente a más de 170 países.

Síguenos en: [Twitter](#): @telefoncab2b [LinkedIn](#): Telefónica Business Solutions [Youtube](#): Telefónica Business Solutions

#### **Acerca de Huawei**

Huawei es proveedor líder global de soluciones de Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC). Gracias a nuestra dedicación centrada en el cliente y a una potente red de socios de negocio, ofrecemos soluciones extremo a extremo en redes de telecomunicaciones, terminales y Cloud Computing. Creamos el máximo valor añadido para las operadoras de telecomunicaciones, empresas y usuarios, proporcionando soluciones y servicios competitivos y de alto valor añadido. Nuestros productos y soluciones se comercializan en más de 170 países, dando servicio a más de un tercio de la población mundial.

Para más información, visite:

<http://www.linkedin.com/company/Huawei>

<http://www.twitter.com/Huawei>

<http://www.facebook.com/Huawei>

<http://www.google.com/+Huawei>

<http://www.youtube.com/Huawei>